

Starten Sie Ihre Karriere bei uns als

## LEITER:IN VERKAUF NEUBAUIMMOBILIEN (M/W/D)

Mit mehr als 90 Mitarbeiter:innen ist die Pflugfelder Unternehmensgruppe eines der erfolgreichsten Immobilienunternehmen in der Region Stuttgart. Wir sind ein Komplettdienstleister, der neben dem Neubau von Wohn- und Gewerbeobjekten auch Grundstücke und Immobilien entwickelt, vermarktet, verwaltet sowie Bestände aufkauft und privatisiert. Bei all unseren Aktivitäten steht für uns Qualität an erster Stelle. Unsere Expert:innen aus den Bereichen Planung, Verkauf, Vermietung und Finanzierung verfolgen dabei ein gemeinsames Ziel: unsere Kund:innen zu Fans zu machen. Werden auch Sie Teil unseres motivierten Teams. Wir freuen uns auf Sie.

### Ihre Aufgaben

- // Direkte Führung unserer Immobilienberater:innen
- // Fachliche und persönliche Weiterentwicklung unserer Neubauberater:innen - auch durch Coaching
- // Definition und kontinuierliche Weiterentwicklung des Verkaufsprozesses mit dem Schwerpunkt Digitalisierung
- // Sicherstellung einer einheitlichen Umsetzung der definierten Abläufe
- // Weiterentwicklung des Geschäftsfeldes in Abstimmung mit der Geschäftsführung und unserer Referentin Steuerung/Unternehmensentwicklung
- // Enger Austausch mit den für den Neubau verantwortlichen Kolleg:innen unseres Bauträgers
- // Verantwortung für die Kapazitätsplanung und -steuerung
- // Verkaufsverantwortung in einem der Verkaufsteams
- // Verkauf von ausgewählten Investmentobjekten an professionelle Kapitalanleger

### Ihre Qualifikationen

- // Immobilienspezifische(r) und/oder kaufmännische(r) Ausbildung und/oder Studienabschluss
- // Expertise im Neubauvertrieb

- // Mehrjährige Führungserfahrung im Verkauf
- // Idealerweise abgeschlossene Ausbildung zum Verkaufscoach
- // Interesse am regionalen Immobilienmarkt, idealerweise gute Kenntnisse des gesamten Immobilienspektrums und/ oder langjährige Vertriebs- und Verkaufserfahrung in der Immobilienbranche - insbesondere im Neubau
- // Motivation zur permanenten Weiterentwicklung des eigenen Verantwortungsbereichs und der Pflugfelder Unternehmensgruppe
- // Vertriebsstarke Persönlichkeit mit Leidenschaft für Immobilien
- // Ausgeprägte Teamfähigkeit
- // Beratungskompetenz und Kommunikationsstärke
- // Freundliches, professionelles Auftreten sowie gute Umgangsformen

### Wir bieten Ihnen

- // Ein motiviertes und dynamisches Mitarbeiter:innen Team in einem expandierenden Familienunternehmen
- // Eine langfristige Perspektive und ein leistungsorientiertes, attraktives Gehaltsmodell inkl. Dienstwagen
- // Ein anspruchsvolles und vielseitiges Aufgabengebiet mit großem Gestaltungsspielraum
- // Eine offene Kommunikation und Feedbackkultur
- // Vielseitige Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- // Einen modernen Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeiten
- // Einen zentralen Standort mit Parkmöglichkeiten in unmittelbarer Nähe zu öffentlichen Verkehrsmitteln

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns Sie kennenzulernen. Bitte richten Sie Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Einstiegsdatums an Sascha Braun.

E-Mail: [bewerbung@pflugfelder.de](mailto:bewerbung@pflugfelder.de)  
Weitere Informationen unter [www.pflugfelder.de](http://www.pflugfelder.de)